

Halfjaar rapport



Barco 6 maanden eindigend op 30 juni 2022

Verplichtingen inzake periodieke informatie ten gevolge van de transparantierichtlijn van kracht vanaf 1 januari 2008

Verklaring met betrekking tot de informatie die wordt verstrekt in dit rapport per en voor de 6 maanden eindigend op 30 juni 2022

De Raad van Bestuur van Barco NV verklaart in naam en voor rekening van Barco NV, dat, voor zover hen bekend,

- de tussentijdse verkorte geconsolideerde financiële overzichten, opgesteld in overeenstemming met de International Financial Reporting Standards ('IFRS') zoals aangenomen door de Europese Unie, een getrouw beeld geven van het vermogen, de financiële positie en de resultaten van Barco NV en van de in de consolidatie opgenomen entiteiten;
- de Bespreking door het management en analyse van de resultaten een getrouw overzicht biedt van de ontwikkeling en de resultaten van de onderneming en de positie van Barco NV en van de entiteiten die in de consolidatie zijn opgenomen.

Namens de Raad van Bestuur

An Steegen, CEO
Charles Beauduin, CEO
Ann Desender, CFO

Inhoudstafel

Kerncijfers04
Bespreking door het management en analyse van de resultaten05
Tussentijdse verkorte geconsolideerde winst-en-verliesrekening	20
Tussentijds verkort geconsolideerd overzicht van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten	21
Tussentijdse verkorte geconsolideerde balans	22
Tussentijds verkort geconsolideerd kasstroomoverzicht	23
Tussentijds verkort geconsolideerd overzicht van de wijzigingen in het eigen vermogen	24
Toelichting bij de tussentijdse verkorte geconsolideerde financiële overzichten26
1. Belangrijke wijzigingen in de huidige verslagperiode	26
1.1 Belangrijkste waarderingsregels in overeenstemming met de IFRS	26
1.2 Belangrijkste boekhoudkundige inschattingen en bronnen van onzekerheid	26
1.3 Gepubliceerde IFRS-standaarden die nog niet van kracht zijn	26
1.4 Investeringen	26
2. Segment informatie	27
2.1 Resultaten per operationeel segment	28
2.2 Segmentactiva	30
2.3 Geografische opsplitsing van de omzet	30
3. Transacties met verbonden partijen	31
4. Risicofactoren	31
5. Rechtsgeschillen en verbintenissen	31
6. Gebeurtenissen na balansdatum	31
Verslag van de commissaris32
Verklarende woordenlijst33

Kerncijfers

Orderboek

(In miljoen euro)



Eco score



% inkomsten uit producten met [Barco ECO label](#)
* Voor het basisjaar 2020 wordt het volledige jaar % gebruikt
aangezien dit nog niet per semester beschikbaar was.

NPS (Net Promotor Score)

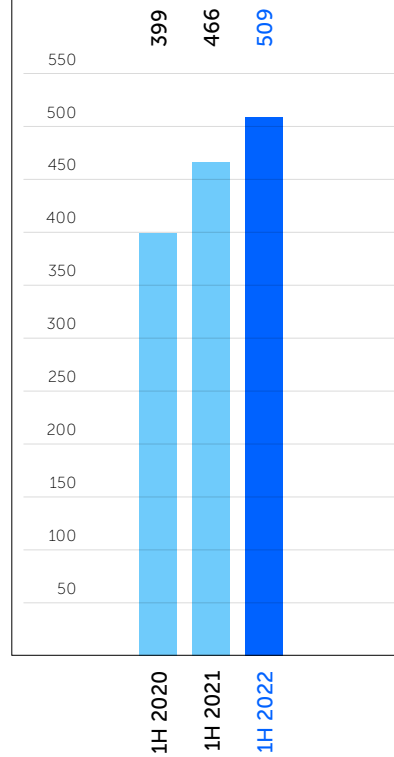
van klanten



Barco's standaard maatstaf voor klantenervaring

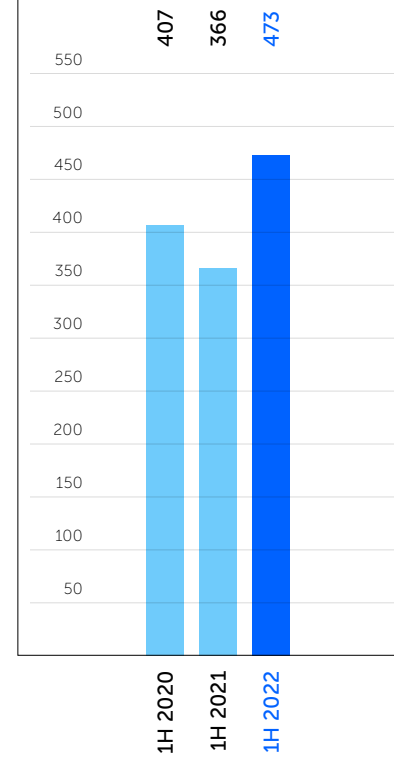
Bestellingen

In miljoen euro



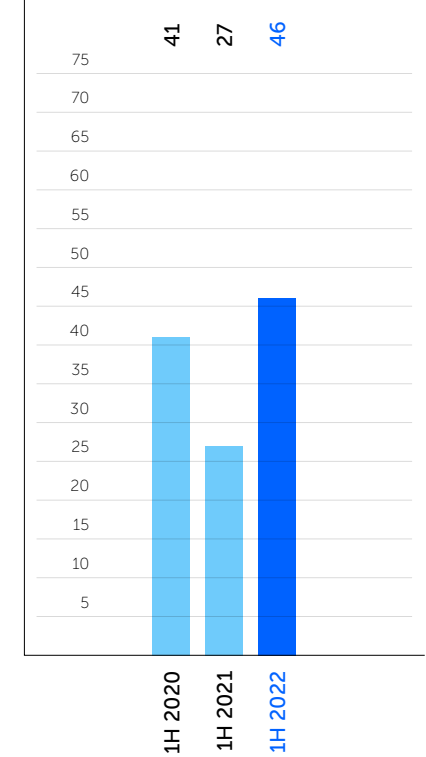
Omzet

In miljoen euro



EBITDA

In miljoen euro



EBITDA-marge

1H 2020	10,0%
1H 2021	7,5%
1H 2022	9,8%

Bespreking door het management en analyse van de resultaten

Hoogtepunten eerste halfjaar en tweede kwartaal 2022¹

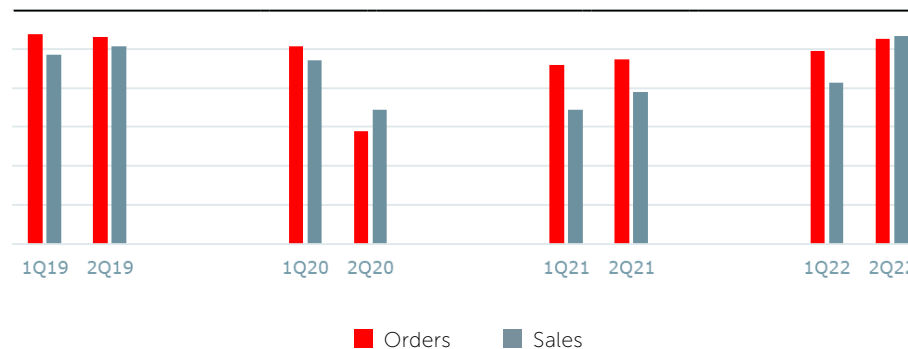
- De bestellingen voor 1H22 bedroegen **509 miljoen euro**, een stijging met 9% ten opzichte van 1H21
 - Het orderboek bedroeg **538 miljoen euro**, 146 miljoen euro hoger in vergelijking met 1H21 en 51 miljoen euro meer dan eind 2021
 - De omzet voor 1H22 bedroeg **473 miljoen euro**, een stijging met 29% ten opzichte van 1H21
 - De EBITDA voor 1H22 bedroeg **46 miljoen euro**, of 9,8% van de omzet tegenover 7,5% of 27,5 miljoen euro voor 1H21
-
- De bestellingen voor 2Q22 bedroegen **262 miljoen euro**, een stijging met 11% ten opzichte van 2Q21 en nagenoeg gelijk ten opzichte van 2Q19
 - De omzet voor 2Q22 bedroeg **266 miljoen euro**, een stijging met 37% ten opzichte van 2Q21 en 5% ten opzichte van 2Q19

Executive summary

Toplijn van de groep

in miljoen euro	1H22	1H21	1H20	1H19	Vershil 1H22 t.o.v. 1H21
Bestellingen	509,2	465,6	398,7	533,8	+9%
Omzet	472,6	366,0	407,2	496,4	+29%

1H Overzicht kwartaal-over-kwartaal



¹ Alle definities voor alternatieve prestatie maatstaven (APM's) zijn beschikbaar in de verklarende woordenlijst op het investeerdersportaal van Barco (www.barco.com/en/about-barco/investors)

Toplijn van de groep – verdere stevige toename van aantal bestellingen en verbetering in de conversie naar omzet

De omzet van Barco lag in het eerste halfjaar 29% hoger dan in 1H21 en 8% hoger dan in 2H21, waarbij de conversie van bestellingen naar omzet in alle divisies en regio's verbeterde. Tijdens het eerste semester versnelde de groei van het eerste naar het tweede kwartaal en de omzet voor 2Q22 overtrof de niveaus van voor de pandemie in 2Q19, gedreven door een sterke toename van de vraag in Cinema en Meeting Experience.

De bestellingen bleven toenemen, met 9% groei ten opzichte van vorig jaar. Het orderboek steeg met 146 miljoen euro ten opzichte van het eerste halfjaar van vorig jaar en met 51 miljoen euro ten opzichte van eind 2021, en bereikte een nieuw recordniveau van 538 miljoen euro na zes opeenvolgende positieve book-to-bill-kwartalen.

Omzetprestaties per divisie; Omzetstijging van 37% in 2Q en 29% in 1H22 dankzij groei in alle business units

De Entertainment-divisie boekte een double-digit stijging jaar-op-jaar van zowel de bestellingen als de omzet, ondanks de negatieve gevolgen van aanhoudende tekorten aan componenten en van regionale lockdowns in China. Het grootste deel van de groei kwam uit "the Americas"-regio, waar de vraag naar vernieuwing van projectoren terug aantrok. Daarnaast bleef Immersive Experience goede bestellingen noteren, wat resulteerde in een gezonde double-digit omzetgroei.

Enterprise kende een sterk eerste halfjaar, met een omzet in het tweede kwartaal die vergelijkbaar was met die in 2Q19. Als gevolg van een meer stabiele 'back-to-office'-context in Europa en in Amerika steeg de omzet van Meeting Experience met meer dan 50% in het eerste semester met een omzet die in het tweede kwartaal hoger was dan in 2Q19. De omzet van Large Videowalls groeide in het eerste halfjaar met double-digit-cijfers ten opzichte van vorig jaar en bleef in het tweede kwartaal gelijk ten opzichte van 2Q19.

Hoewel de bestellingen in Healthcare licht daalden ten opzichte van de piek van vorig jaar, bleef het bestellingsniveau zeer solide als gevolg van de aanhoudende hervatting van de bestedingen in de Diagnostische beeldvorming en Surgical markten. Dit resulteerde in een positieve book-to-bill-verhouding voor het derde opeenvolgende semester. Met solide leveringen in alle drie regio's en in beide segmenten liet Healthcare een omzetgroei optekenen van meer dan 20%, goed voor een halfjaarlijkse recordomzet.

EBITDA klimt fors

De EBITDA bedroeg 46,2 miljoen euro, tegenover 27,5 miljoen euro een jaar geleden. De EBITDA-marge was 9,8% van de omzet, of 2,3 procentpunten beter dan in 1H21 en 2,7 procentpunten hoger dan in 2H21.

De brutowinstmarge was 37,9%, een verbetering met 1,2 procentpunt ten opzichte van het eerste semester van vorig jaar en 2,9 procentpunten ten opzichte van het tweede semester van vorig jaar, voornamelijk als gevolg van een gunstige productmix.

De vrije kasstroom 1H22 bedroeg -28 miljoen euro, tegenover 35 miljoen euro vorig jaar, vooral als gevolg van hoge voorraden in respons op de verstoringen in de toeleveringsketen en hogere handelsvorderingen door een forse stijging van de omzet naar het einde van het kwartaal toe.

Barco's resultaten komen terug boven water na de pandemie. De sterke vraag naar Barco's oplossingen deed de omzet in het tweede kwartaal boven het niveau van voor de pandemie uitstijgen, goed ondersteund door een meer gefocuste organisatiestructuur.

Voor het tweede semester is Barco goed voorbereid om een gestage omzetgroei te realiseren en de marges verder te verbeteren op basis van productmix en operationele verbeteringen.

Huidige vooruitzichten - 2022

De volgende stellingen zijn toekomstgerichte verklaringen. De werkelijke resultaten kunnen aanzienlijk verschillen.

In de veronderstelling dat de economische situatie en de druk op de toeleveringsketen niet verder verslechtert, en uitgaand van een verdere verbetering van de conversie van bestellingen naar omzet in de tweede helft van het jaar, verwacht management dat de omzet voor het jaar 2022 ongeveer 25% zal stijgen in vergelijking met 2021, met een EBITDA-marge tussen 10 en 12%.

Deel 1: Geconsolideerde resultaten voor 1H22

1.A. Update van financiële resultaten

Bestellingen en orderboek

Bestellingen

De bestellingen bedroegen 509,2 miljoen euro, een stijging van 9% in vergelijking met het eerste halfjaar van vorig jaar, dankzij een sterke groei in Entertainment (Cinema) en Enterprise (Meeting Experience). De bestellingen stegen in EMEA en Noord- en Zuid-Amerika, en daalden in APAC door de zwakkere vraag in China.

in miljoen euro	1H22	2H21	1H21	2H20	1H20
Bestellingen	509,2	513,2	465,6	347,3	398,7

Orderboek

Het orderboek aan het einde van het semester bedroeg 537,7 miljoen euro, 146,4 miljoen meer dan aan het einde van 1H21 en 50,8 miljoen euro meer dan aan het einde van het jaar. Dit weerspiegelt een stijging in alle divisies en brengt het orderboek op een historisch hoog niveau.

in miljoen euro	30 Jun 2022	31 Dec 2021	30 Jun 2021	31 Dec 2020	30 Jun 2020
Orderboek	537,7	487,0	391,4	281,5	317,2

Bestellingen per divisie

in miljoen euro	1H22	1H21	1H20	Vershil
Entertainment	207,2	186,3	141,3	+11%
Enterprise	137,7	110,7	114,5	+24%
Healthcare	164,3	168,6	142,9	-3%
Groep	509,2	465,6	398,7	+9%
Bestelling zonder wisselkoerseffecten				+4%

Bestellingen per regio

in miljoen euro	1H22	% van het totaal	1H21	% van het totaal	Vershil (in nominale waarde)
Amerika	217,2	43%	167,4	36%	+30%
EMEA	190,3	37%	158,7	34%	+20%
APAC	101,7	20%	139,5	30%	-27%

Omzet

De omzet in het eerste halfjaar bedroeg 472,6 miljoen euro, een stijging met 29% in vergelijking met 1H21, als gevolg van solide stijgingen in alle divisies en regio's.

Impact van verstoringen in de toeleveringsketen op de omzet

Zoals eerder bekendgemaakt, is Barco niet immuun voor het tekort aan componenten en verstoringen in de toelevering die impact hadden en nog steeds hebben op specifieke productlijnen. Hoewel het team deze uitdagingen grotendeels heeft weten op te vangen en in juni duidelijke verbeteringen liet optekenen, schat Barco dat ze de verkoop in het tweede kwartaal met meer dan 40 miljoen euro negatief hebben beïnvloed, voornamelijk in Entertainment en met impact op de levering van projectoren.

Omzet

in miljoen euro	1H22	2H21	1H21	2H20	1H20
Omzet	472,6	438,3	366,0	362,9	407,2

Omzet per divisie

in miljoen euro	1H22	1H21	1H20	Vershil
Entertainment	160,0	129,7	156,2	+23%
Enterprise	148,7	103,9	112,9	+43%
Healthcare	163,9	132,4	138,2	+24%
Groep	472,6	366,0	407,2	+29%
Order Intake at constant currencies				+22%

Omzet per regio

in miljoen euro	1H22	% van het totaal	1H21	% van het totaal	Vershil (in nominale waarde)
Amerika	188,6	40%	135,1	37%	+40%
EMEA	181,4	38%	136,4	37%	+33%
APAC	102,7	22%	94,5	26%	+9%

Winstgevendheid

Brutowinst

De brutowinst bedroeg 178,9 miljoen euro voor het eerste halfjaar, een duidelijke opleving tegenover 134,3 miljoen euro een jaar geleden. De brutowinstmarge bedroeg 37,9% tegenover 36,7% in het eerste halfjaar van 2021 en 35,0% in het tweede halfjaar. De stijging is het gevolg van een meer gunstige productmix in combinatie met prijsaanpassingen, voornamelijk in de Healthcare- en Entertainment-divisies.

Indirecte uitgaven

De totale indirecte uitgaven stegen van 125,6 miljoen euro voor het eerste halfjaar van 2021 tot 149,8 miljoen euro over alle indirecte uitgavencategorieën, maar in trager tempo dan de omzet. Dit resulteerde in een daling van de indirecte uitgaven ten opzichte van de omzet, van 34,3% tot 31,7%.

EBITDA & EBIT

De EBITDA bedroeg 46,2 miljoen euro, tegenover 27,5 miljoen euro in het eerste halfjaar van vorig jaar, een stijging van 18,7 miljoen euro.

De EBITDA-marge bedroeg 9,8%, een stijging in vergelijking met de 7,5% in het eerste halfjaar van vorig jaar en met de 7,1%-marge in het tweede halfjaar van vorig jaar.

Hierna worden de omzet, de EBITDA en de EBITDA-marge per divisie gepresenteerd:

1H22 (in miljoen euro)	Sales	EBITDA	EBITDA %
Entertainment	160,0	-2,7	-1,7%
Enterprise	148,7	27,4	18,4%
Healthcare	163,9	21,6	13,2%
Groep	472,6	46,2	9,8%

De EBITDA per divisie voor 1H22 ten opzichte van 1H21 (en 1H20) bedraagt:

in miljoen euro	1H22	1H21	1H20	Change vs 1H21
Entertainment	-2,7	6,0	4,9	-146%
Enterprise	27,4	5,6	13,7	+386%
Healthcare	21,6	15,8	22,1	+36%
Groep	46,2	27,5	40,7	+68%

Enterprise zag dat de sterke omzetstijging voor ClickShare zich vertaalde in een sterk herstel van de marge van de divisie en dat de Healthcare-divisie een EBITDA-marge bereikte die op het niveau van voor de pandemie lag.

Entertainment boekte een negatieve EBITDA als gevolg van een combinatie van een lagere brutowinst en verhoogde investeringen om zijn waardepropositie verder te versterken.

De adjusted EBIT² bedroeg 26,8 miljoen euro of 5,7% van de omzet in vergelijking met 8,2 miljoen euro of 2,3% van de omzet vorig jaar.

Belastingen op het resultaat

In het eerste halfjaar van 2022 bedroegen de belastingen 4,8 miljoen euro voor een effectief belastingtarief van 18%, in vergelijking met 1,0 miljoen euro voor een identiek effectief belastingtarief in het eerste halfjaar van 2021.

Nettoresultaat

De nettowinst toewijsbaar aan de aandeelhouders bedroeg 22 miljoen euro of 4,7% van de omzet in vergelijking met 2,5 miljoen euro of 0,7% van de omzet in het eerste halfjaar van 2021.

Voor het eerste halfjaar bedroeg de nettowinst per gewoon aandeel (EPS) 0,25 euro in vergelijking met 0,03 euro vorig jaar.

² De adjusted EBIT is de EBIT zonder herstructureringskosten en bijzondere waardeverminderingen, zie de begrippenlijst in het jaar- en halfjaarverslag

Kasstroom en balans

Vrije kasstroom

De vrije kasstroom voor 1H22 bedroeg een negatief cijfer van 28 miljoen euro, tegenover een positieve 35 miljoen euro vorig jaar. Deze verandering is het gevolg van hogere voorraden door verstoringen in de toeleveringsketen en hogere handelsvorderingen die gelinkt zijn aan de forse stijging van de omzet naar het einde van het kwartaal toe.

in miljoen euro	1H22	1H21
Bruto operationele vrije kasstroom	44,5	21,2
Wijzigingen van de handelsvorderingen	-37,9	4,8
Wijziging van de voorraden	-51,5	0,8
Wijziging van de handelsschulden	14,8	17,6
Overige wijzigingen van het nettowerkkapitaal	-0,7	5,7
Wijziging van het nettowerkkapitaal	-75,3	29,0
Vrije operationele kasstroom, netto	-30,7	50,2
Interestopbrengsten/-kosten	-0,2	-0,6
Belastingen	2,1	-4,0
Vrije kasstromen uit bedrijfsactiviteiten	-28,8	45,5
Aankopen van materiële en immateriële vaste activa	-7,3	-10,5
Inkomsten uit de verkoop van materiële en immateriële vaste activa	8,1	0,1
Vrije kasstromen uit investeringsactiviteiten	0,8	-10,4
VRIJE KASSTROOM	-28,0	35,1

Werkkapitaal

Voorraden + vorderingen – schulden bedroegen 33% van de omzet, in vergelijking met 32% een jaar geleden en 27% eind 2021.

Het nettowerkkapitaal was met 13% van de omzet hoger tegenover 8,4% van de omzet een jaar geleden en 5% eind 2021.

De stijging van het aantal dagen klantenkrediet (DSO) werd veroorzaakt door een stijging van de omzet aan het einde van het kwartaal. Deze zullen worden geïnd in het derde kwartaal. De voorraadniveaus stegen in reponse op de verstoringen in de toelevering met verhoogde niveaus van zowel de grondstoffen als de semi-finished goederen als gevolg.

in miljoen euro	1H22	FY21	1H21
Handelsvorderingen	200,8	157,0	143,7
DSO (aantal dagen klantenkrediet)	68	56	67
Voorraden	230,0	175,5	176,3
Voorraadrotatie	2,0	2,4	2,1
Handelsschulden	-129,3	-114,0	-85,9
DPO (aantal dagen leverancierskrediet)	81	80	64
Overig werkkapitaal	-181,0	-171,7	-172,7
TOTAAL WERKKAPITAAL	120,5	46,8	61,5

Investeringsuitgaven

De investeringsuitgaven bedroegen 7,3 miljoen euro, in vergelijking met 10,5 miljoen euro een jaar geleden.

Rendement op geïnvesteerd kapitaal

ROCE over de laatste 12 maanden, eindigend op 30 juni 2022 bedroeg 7%, vergeleken met 0% een jaar geleden.

Netto financiële kaspositie

De netto financiële kaspositie bedroeg 233,6 miljoen euro tegenover 262,6 miljoen euro een jaar geleden en 309,8 miljoen euro eind vorig jaar.

De daling ten opzichte van het einde van het jaar is hoofdzakelijk toe te schrijven aan de negatieve vrije kasstroom, de verwerving van Cinionic-aandelen³ en de dividenduitkeringen.

³ Zie <https://www.barco.com/en/News/Press-releases/Trading-update-1Q22.aspx> waar Barco aankondigde om zijn belang in Cinionic te verhogen van 55 tot 80%, waarbij het de participatie van Appotronics en CITICPE in Cinionic verwierf

1.B. Update Planeet - Mensen - Gemeenschappen

Het duurzaamheidsprogramma van Barco berust op 3 pijlers: de planeet, onze mensen en de gemeenschappen waarin en waarmee we werken.

Voor elk van deze drie duurzaamheidspijlers heeft het bedrijf een overkoepelende mission statement en verschillende focusdomeinen gedefinieerd. Op halfjaarlijkse basis geven wij een selectie van de relevante maatstaven. Voor meer informatie over de KPI's kunt u ons 'rapport over Planeet – Mensen – Gemeenschappen 2021' raadplegen.

Planeet

Als onderdeel van Barco's programma om de milieuvriendelijkheid van de oplossingen te verbeteren, heeft de onderneming een algemene ecoscoring-methodologie ingevoerd en uitgerold. Daarbij heeft het als streefcijfer voor 2023 vooropgesteld om 70% inkomsten uit producten met een ECO-label te genereren.⁴

% Inkomsten uit producten met een ECO-label	1H22	1H21	FY20 ⁵	Verskil t.o.v. 1H21
Groep	38%	27% ⁶	26%	+11 procentpunten

Voor de eerste jaarhelft stegen de inkomsten uit producten met een ECO-label tot 38% van de totale opbrengsten, tegenover 27% een jaar geleden en 31% voor het volledige jaar 2021, en dit onder impuls van de vooruitgang in zowel Enterprise als Healthcare. In Entertainment bleven de inkomsten uit producten met een ECO-label relatief stabiel.

Voor 2H22 wordt een verdere stijging van de inkomsten uit producten met een ECO-label verwacht, met een grotere omzet voor oplossingen met ECO-label, waaronder de Series 4-projectoren voor Cinema.

Mensen

Het personeelsbestand van de onderneming nam opnieuw toe na een daling in 2021, toen de onderneming kostenbeheersingsmaatregelen nam, het aantal aanwervingen verminderde en het personeelsverloop hoger lag. In de loop van 1H22 lag de instroom van nieuwe werknemers de terug boven de uitstroom, als gevolg van een verhoogde focus op aanwervingen in België, India en China, voornamelijk in R&D en Sales.

	1H22	2H21	1H21	2H20	1H20
Aantal medewerkers	3.191	3.141	3.105	3.303	3.586

4 Voor meer informatie over Barco's ecoscoring-methodologie, raadpleeg Barco's recentste jaarverslag op <https://ir.barco.com/2021/uploads/files/PDF/Barco-IR2021-PPC.pdf>.

De omzetsberekening wordt toegelicht in de verklarende Woordenlijst <https://ir.barco.com/2021/uploads/files/PDF/Barco-IR2021-GLO.pdf>

5 Voor het referentiejaar 2020 worden volledige jaarpercentages gebruikt, aangezien deze nog niet per semester beschikbaar waren.

6 Aangepast aantal ten opzichte van 1H21-verslag als gevolg van kwaliteitsherziening van het proces.

Gemeenschappen

Elk kwartaal vraagt de onderneming feedback op bij haar eindklanten en partners aan de hand van de relationele Net Promotor Score (NPS) als de standaard maatstaf voor klantenervaring. Barco streeft naar voortdurende verbetering en heeft voor de NPS een doelstelling van 50 vastgelegd.

	1H22	2H21	1H21	Vershil t.o.v. 1H21
Customer net promotor score	45	47	48	-3

Op het einde van 2Q22 behaalde Barco een NPS-score van 45, tegenover 47 eind 2021 en 48 het jaar daarvoor. De daling van de NPS in het eerste halfjaar is vooral te wijten aan een zwakere prestatie in Entertainment (Immersive Experience) en Enterprise (Meeting Experience). Daarbij werden verbeterpunten geïdentificeerd in de context van levering en leadtimes en de dienstverlening voor en na verkoop. Met betrekking tot deze topics verwacht de onderneming dat de doorlooptijden in de komende semesters korter en betrouwbaarder zullen worden, en is ze momenteel bezig met de uitrol van een nieuwe digitale CRM-tool om klanten beter te kunnen helpen in de pre- en post-sales fasen.

2. Resultaten per divisie voor de periode 1H22

ENTERTAINMENT-divisie

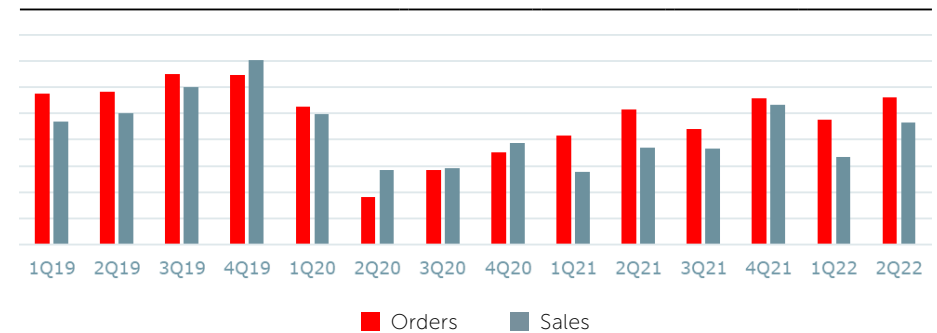
Performance eerste halfjaar 2022 tegenover tweede en eerste halfjaar 2021

in miljoen euro	1H22	2H21	1H21	Vershil t.o.v. 1H21
Bestellingen	207,2	200,3	186,3	+11%
Omzet	160,0	179,9	129,8	+23%
EBITDA	-2,7	15,5	6,0	-146%
EBITDA-marge	-1,7%	8,6%	4,6%	

Omzet kwartaal-over-kwartaal

in miljoen euro	2Q22	1Q22	4Q21	3Q21	2Q21	Vershil 2Q22 vs 1Q22
Entertainment	92,8	67,1	106,7	73,3	74,1	+38%

Evolutie van bestellingen en omzet kwartaal-over-kwartaal



Dankzij aanhoudende solide bestellingen gedurende de hele periode boekte de Entertainment-divisie een stijging met 11% van de bestellingen en een omzetstijging met 23% voor het eerste semester in vergelijking met 1H21. Bovendien zorgde een zesde opeenvolgend positief book-to-bill-kwartaal in 2Q22 voor een stijging van het orderboek van de divisie.

Deze toplijn-resultaten weerspiegelen een goede heropleving van de vraag in Cinema en een gestage herneming van de activiteit in het segment Immersive Experience, met een sterke vraag naar vaste installaties (musea, themaparken) en projectiemapping. Vanuit een regionaal perspectief werd de groei in zowel bestellingen als omzet aangevoerd door de regio Noord- en Zuid-Amerika, gevolgd door de regio EMEA, waarbij beide regio's samen ruimschoots de daling compenseerden in China, waar de investeringen te lijden hadden onder regionale lockdowns.

Cinema was goed voor ongeveer 47% van de omzet van de divisie in de eerste helft van 2022, in vergelijking met 45% in 1H21 en 56% in 1H19.

Met uitzondering van China bleef het Cinema-segment opveren, zoals blijkt uit bemoedigende box office trends, ondersteund door een aantrekkelijk filmaanbod.

Gedreven door de hernieuwde stijging van de vraag naar vernieuwingsprojecten in ontwikkelde regio's en new build programma's in het Midden-Oosten en Latijns-Amerika, was de ordergroei voor het eerste halfjaar solide en lagen de bestellingen voor het tweede kwartaal hoger dan in 2Q19.

De omzet steeg met double-digit-cijfers jaar op jaar, maar bleef nog steeds achter bij de bestellingen als gevolg van de aanhoudende verstoringen in de toeleveringsketen.

Cinionic, Barco's cinema joint venture, tekende een 'cinema-as-a-service' langetermijn raamovereenkomst met een referentiekland, AMC, om de transitie naar laserprojectie te ondersteunen voor een derde van de bestaande install base. Tegen het einde van het semester kondigde Cinionic ook een samenwerkingsovereenkomst aan met PVR Cinemas om 500 schermen te voorzien van 4K-laserprojectie.⁷

Binnen het Immersive Experience-segment hebben Barco's versterkte commerciële focus op zijn fixed-install subsegment en de versterking van het productportfolio geresulteerd in een groter marktaandeel en groei in bestellingen en omzet. De vraag naar vaste AV-installaties (waaronder immersieve digitale installaties in musea en andere toepassingen rond projectiemapping wereldwijd) bleef sterk en compenseerde de zwakte in het subsegment Events. Dat subsegment zal zich naar verwachting pas in de tweede helft van het jaar herstellen, samen met de stijging van live-event activiteiten in de zomermaanden.

De omzet van het Simulation-segment steeg tegenover 1H21 dankzij toenemende leveringen op basis van een sterk orderboek met langetermijn contracten met referentieklandten die in het recente verleden werden binnengehaald.

Entertainment boekte een negatieve EBITDA door zowel een lagere brutowinst als gevolg van de negatieve impact van componententekorten, die in de eerste helft van 2022 groter was dan in 2H21, in combinatie met verhoogde investeringen in R&D en sales & marketing om de waardepropositie van de divisie verder te versterken en bepaalde groei-initiatieven te versnellen. De divisie vertrouwt erop dat ze in de tweede helft van het jaar een positieve EBITDA zal realiseren, met een aanhoudende omzetgroei die het operationeel leverage-effect zal vergroten same met initiatieven om de componententekorten te verminderen. Dit zou moeten resulteren in een positieve EBITDA-marge voor het volledige jaar.

⁷ Zie persberichten: <https://www.barco.com/en/News/Press-releases/AMC-THEATRES%20ae-teams-up-with-Cinionic-to-introduce-LASER-AT-AMC.aspx> and <https://www.cinionic.com/press-release/pvr-goes-100-laser-projection-with-cinionic/>

ENTERPRISE-divisie

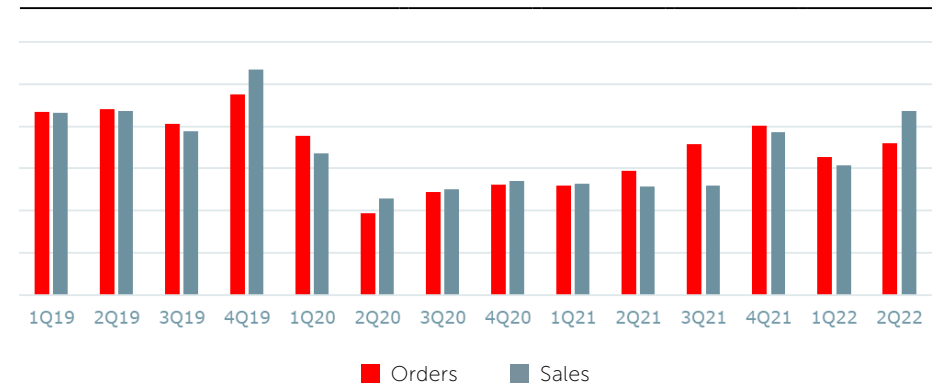
Performance eerste halfjaar 2022 tegenover tweede en eerste halfjaar 2021

in miljoen euro	1H22	2H21	1H21	Vershil t.o.v. 1H21
Bestellingen	137,7	151,7	110,7	+24%
Omzet	148,7	129,2	103,9	+43%
EBITDA	27,4	9,0	5,6	+386%
EBITDA-marge	18,4%	7,0%	5,4%	

Omzet kwartaal-over-kwartaal

in miljoen euro	2Q22	1Q22	4Q21	3Q21	2Q21	Vershil 2Q22 vs 1Q22
Enterprise	87,3	61,4	77,2	52,0	51,3	+42%

Evolutie van bestellingen en omzet kwartaal-over-kwartaal



De Enterprise-divisie kende een sterke toplijn-groei in de eerste helft van 2022 in vergelijking met 1H21, met een stijging van de bestellingen met 24% en een omzetstijging van 43%, aangevoerd door Meeting Experience.

De omzet in het tweede kwartaal steeg met 70% jaar op jaar, en lag op hetzelfde niveau als in het pre-pandemische niveau van 2Q19. Wat de verkoopmix betreft, was de Meeting Experience business unit goed voor ongeveer 57%, tegenover 50% in 1H21.

In het Meeting Experience-segment leidde een geleidelijke terugkeer naar een stabielere 'back-to-office'-situatie in Europa en Noord- en Zuid-Amerika, in combinatie met een toegenomen gebruik van draadloze conferentieoplossingen, tot een herstel van de bestellingen en omzet in Europa en de Verenigde Staten gedurende de eerste helft van 2022.

Voortbouwend op de verbeterde activiteitsniveaus in het eerste kwartaal, overtrof de omzet in de EMEA-regio in het tweede kwartaal die van 2Q19, en was er een solide toename in Noord- en Zuid-Amerika, waar de omzet nog niet hersteld is tot op het pre-pandemische niveau.

Tijdens de eerste helft van 2022 vierde het team 10 jaar ClickShare. ClickShare is nu overigens in meer dan 1 miljoen vergaderzalen geïnstalleerd, een stijging ten opzichte van 900k+ vergaderzalen een jaar geleden.

Sinds de lancering van ClickShare Conference in 2020 heeft het segment meer dan 100.000 eenheden verzonden en geïnstalleerd. Voor de eerste helft van 2022 was ClickShare Conference goed voor meer dan de helft van het ClickShare-volume. Daarnaast bleef Barco bouwen aan zijn alliantieprogramma met toonaangevende spelers van vergaderapparatuur van over de hele wereld. Dit maakt van ClickShare de meest universeel compatibele oplossing voor hybride vergaderingen.

De virtuele conferentieoplossing weConnect van de divisie is een gevestigde naam geworden in businessscholen met referentiekanten over de hele wereld, waar hybride en virtuele aanbiedingen deel uitmaken van hun programma's. Het segment onderzoekt en investeert nu in bijkomende groeimogelijkheden om de huidige focusmarktpositie verder uit te bouwen.

Het Large Videowall segment boekte in de eerste helft van het jaar een solide omzetgroei in vergelijking met vorig jaar, vooral dankzij grootschalige implementaties in Noord- en Zuid-Amerika en het Midden-Oosten, en dit ondanks enkele vertragingen in de eindleveringen op verzoek van turnkey projectintegratoren. De bestellingen lagen enigszins lager in vergelijking met een sterk 2021. De omzet in het tweede kwartaal was de op één na beste sinds 2019, wat de kracht van de marktpositie van het segment en de verbeterde value proposition weerspiegelt.

De divisie zag een zeer solide herstel van de winstgevendheid, met een EBITDA-marge van 18,4%. Dit is een stijging van 13 basispunten ten opzichte van 5,4% een jaar geleden. Die stijging kwam er onder impuls van de gunstige impact op de productmix van de omzetgroei van ClickShare, en compenseert de toegenomen logistieke kosten voor het Large Videowall-segment.

HEALTHCARE-divisie

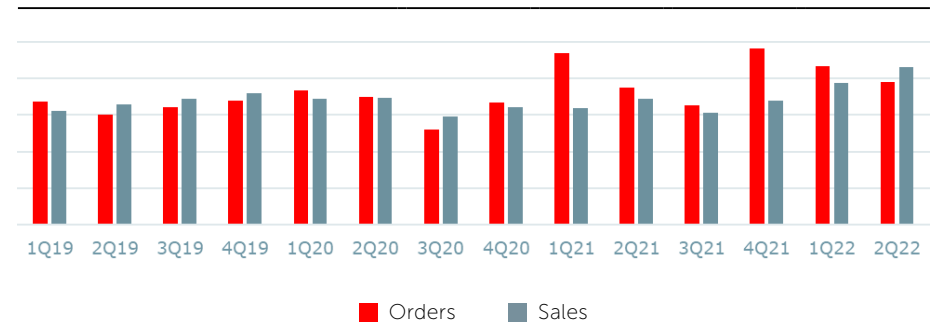
Performance eerste halfjaar 2022 tegenover tweede en eerste halfjaar 2021

in miljoen euro	1H22	2H21	1H21	Vershil t.o.v. 1H21
Bestellingen	164,3	161,2	168,6	-3%
Omzet	163,9	129,1	132,4	+24%
EBITDA	21,6	6,6	15,8	+36%
EBITDA-marge	13,2%	5,1%	12,0%	

Omzet kwartaal-over-kwartaal

in miljoen euro	2Q22	1Q22	4Q21	3Q21	2Q21	Vershil 2Q22 vs 1Q22
Healthcare	86,2	77,7	67,7	61,3	68,9	+11%

Evolutie van bestellingen en omzet kwartaal-over-kwartaal



Onder impuls van de geleidelijke hervatting van de bestedingen door klanten in de markten Diagnostische beeldvorming en Surgical, boekte de Healthcare-divisie een omzetgroei van 24% voor het eerste halfjaar en een hoger orderboek dankzij een positieve book-to-bill, ook al lagen de bestellingen iets lager in vergelijking in het zeer sterke 1H21.

Als gevolg van redesigns van productplatformen werden een aantal problemen in verband met de componentenschaarste opgevangen, waardoor er voor een stuk kan worden teruggevallen op de conventionele leveringstermijnen.

De EBITDA-marge voor de divisie was 13,2% als gevolg van aangepaste prijzen om de druk op de brutowinstmarge (door de gestegen kosten voor componenten en transport) in het tweede semester van vorig jaar te verlichten en van gedisciplineerde uitgaven voor indirecte kosten.

De omzet van het Diagnostic-segment steeg met dubbele cijfers dankzij een sterk orderboek en een toegenomen langetermijnvraag naar Diagnostics-oplossingen in EMEA en Noord- en Zuid-Amerika. De bestellingen daalden in vergelijking met het piekniveau in de bestellingen voor Diagnostic-oplossingen een jaar geleden.

Surgical liet in alle regio's groei optekenen, en dit zowel voor de bestellingen als voor de omzet, waarbij de markt voor operatiekamers meer en meer overstapt op digitale oplossingen, en strategische partners de vraag naar Barco's oplossing voor digitale operatiekamers aandrijven.

Barco boekte ook vooruitgang in zijn groei-initiatief Demetra door op 1 juli een joint venture aan te gaan met het Zweedse bedrijf Gnosco. De twee teams zullen eerst hun expertise, go-to-market-mogelijkheden en install bases bundelen. Vervolgens zal er werk worden gemaakt om het pad naar breder commercieel succes uit te stippelen, inclusief een gezamenlijke roadmap voor teledermatologie en telewondzorg die steunt op hoogkwalitatieve, betaalbare huidoplossingen.

Tussentijdse verkorte geconsolideerde winst-en-verliesrekening

In duizenden euro		1H 2022	1H 2021	1H 2020
Omzet		472.628	366.013	407.220
Kostprijs van verkochte goederen		-293.724	-231.736	-246.687
Brutowinst		178.904	134.277	160.534
Kosten voor onderzoek en ontwikkeling		-55.777	-47.856	-49.884
Verkoop- en marketingkosten		-65.261	-54.181	-58.787
Algemene en administratieve kosten		-28.719	-23.516	-22.867
Overige bedrijfsopbrengsten (-kosten), netto		-2.370	-487	-8.603
Adjusted EBIT	(a)	26.778	8.237	20.392
Herstructurering en bijzondere waardeverminderingen	(b)	-	-2.200	-8.071
EBIT		26.778	6.037	12.321
Interestopbrengsten		727	223	2.153
Interestkosten		-977	-807	-1.395
Resultaten vóór belastingen		26.528	5.453	13.080
Belastingen op het resultaat		-4.775	-975	-2.224
Resultaat na belastingen		21.753	4.478	10.856
Aandeel in het resultaat van joint ventures en geassocieerde deelnemingen		443	-1.702	-437
Nettoresultaat		22.196	2.776	10.419
Nettoresultaat toewijsbaar aan minderheidsbelangen		-161	326	22
Nettoresultaat toewijsbaar aan de aandeelhouder van de moedermaatschappij		22.357	2.450	10.397
Nettoresultaat per aandeel (in euro)	(c)	0,25	0,03	0,12
Nettoresultaat per aandeel na verwateringseffect (in euro)	(c)	0,25	0,03	0,12

Alle definities van alternatieve prestatie maatstaven (APMs) kunnen worden geraadpleegd in de verklarende woordenlijst op de website van Barco.

- (a) Het management is van oordeel dat de adjusted EBIT een relevante prestatie maatstaf vertegenwoordigt om de resultaten over de periode van 2020 tot 2022 te vergelijken, aangezien die geen aanpassingen omvat. De adjusting items omvatten herstructureringen en waardeverminderingen in 2021 en 2020.
- (b) We verwijzen naar 1.2.1. voor meer uitleg over de kosten voor herstructurering en bijzondere waardevermindering.
- (c) Winst per aandeel, aangepast voor de aandelensplitsing zoals doorgevoerd op 1/07/2020.

Tussentijds verkort geconsolideerd overzicht van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten

In duizenden euro		1H 2022	1H 2021	1H 2020
Nettoresultaat		22.196	2.776	10.419
Omrekeningsverschillen op de omrekening van buitenlandse activiteiten	(a)	22.625	11.749	-6.278
Kasstroomafdekkingen:				
Nettoresultaat op kasstroomafdekkingen		793	255	-61
Belastingen op het resultaat		-143	-46	10
Netto winst/(verlies) op kasstroomafdekkingen, na aftrek van belastingen		650	209	-51
Overige gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten te recycleren via de winst-en-verliesrekening in latere perioden		23.275	11.958	-6.329
Veranderingen in de reële waarde van kapitaalinvesteringen via overige gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten	(b)	-14.985	8.553	-6.168
Overige gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten niet te herclassificeren in de winst-en-verliesrekening in latere perioden		-14.985	8.553	-6.168
Overige gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten over de periode, na aftrek van belastingen		8.290	20.511	-12.497
Toewijsbaar aan de aandeelhouder van de moedermaatschappij		6.443	19.666	-12.589
Toewijsbaar aan belang van derden		1.847	845	93
Totaal gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten over het jaar, na aftrek van belastingen		30.486	23.287	-2.077
Toewijsbaar aan de aandeelhouder van de moedermaatschappij		28.800	22.116	-2.193
Toewijsbaar aan belang van derden		1.686	1.171	115

Alle definities van alternatieve prestatie maatstaven (APMs) kunnen worden geraadpleegd in de verklarende woordenlijst op de website van Barco.

(a) Blootstelling aan wisselkoersrisico's leidt tot niet-kaswisselkoersresultaten. Voorbeelden zijn buitenlandse aandelen en andere langetermijninvesteringen in het buitenland. Deze langetermijninvesteringen leiden tot periodieke wisselkoersresultaten die niet-kas van aard zijn tot de investering is verkocht of vereffend. De post van de gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten vertoont gewoonlijk een positief resultaat als de vreemde munt in landen waar geïnvesteerd wordt in waarde stijgt ten opzichte van de euro, en een negatief resultaat als de vreemde munt in waarde daalt. Eind juni 2022 werden positieve omrekeningsverschillen in de post van de gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten voornamelijk

geboekt op buitenlandse bedrijfsactiviteiten uitgedrukt in Hong Kong dollar en Amerikaanse dollar. Eind juni 2021 werden positieve omrekeningsverschillen in de post van de gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten voornamelijk geboekt op buitenlandse bedrijfsactiviteiten uitgedrukt in Hong Kong dollar, Amerikaanse dollar, Chinese yuan en Britse pond. Eind juni 2020 werden negatieve omrekeningsverschillen in de post van de gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten voornamelijk geboekt op buitenlandse bedrijfsactiviteiten uitgedrukt in Noorse kroon, Indiase roepie, Chinese yuan en Britse pond.

(b) We verwijzen naar toelichting 1.4. voor meer uitleg over veranderingen in de reële waarde van kapitaalinvesteringen via overige gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten.

Tussentijdse verkorte geconsolideerde balans

In duizenden euro		30 jun 2022	31 dec 2021
Activa			
Goodwill		105.612	105.612
Overige immateriële activa		14.520	17.427
Terreinen en gebouwen		74.471	78.602
Overige materiële activa		47.654	48.285
Investerings en aandeel in geassocieerde deelnemingen	(a)	67.995	68.008
Uitgestelde belastingvorderingen		64.635	64.155
Overige vaste activa		8.018	6.849
Vaste activa		382.905	388.938
Voorraden		230.006	175.496
Handelsvorderingen		200.804	156.977
Overige vorderingen		10.751	16.211
Korte termijn investeringen		396	2.763
Liquide middelen	(b)	281.665	351.571
Over te dragen kosten en verkregen opbrengsten		15.662	12.293
Vlottende activa		739.284	715.311
Totaal activa		1.122.189	1.104.249

In duizenden euro		30 jun 2022	31 dec 2021
Passiva			
Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij		706.476	693.783
Aandeel van derden in het resultaat		19.183	41.031
Eigen vermogen		725.659	734.814
Financiële verplichtingen op lange termijn		37.351	34.366
Uitgestelde belastingverplichtingen		3.348	3.823
Overige verplichtingen op lange termijn		48.097	48.860
Voorzieningen op lange termijn		31.788	31.175
Verplichtingen op lange termijn		120.584	118.224
Kortlopend gedeelte van financiële verplichtingen op lange termijn		11.124	10.218
Financiële verplichtingen op korte termijn		-	-
Handelsschulden		129.284	113.979
Ontvangen vooruitbetalingen van klanten		53.834	54.105
Belastingverplichtingen		4.062	4.963
Verplichtingen uit hoofde van personeelsbeloningen		46.815	39.550
Overige verplichtingen op korte termijn		4.924	5.036
Toe te rekenen kosten en over te dragen opbrengsten		17.941	14.823
Voorzieningen op korte termijn		7.962	8.537
Verplichtingen op korte termijn		275.946	251.211
Totaal passiva		1.122.189	1.104.249

Alle definities van alternatieve prestatie maatstaven (APMs) kunnen worden geraadpleegd in de verklarende woordenlijst op de website van Barco.

(a) We verwijzen naar toelichting 1.4 voor meer uitleg over veranderingen in "Investerings en aandeel in geassocieerde deelnemingen"

(b) De daling van de liquide middelen ten opzichte van jaareinde is voornamelijk toe te schrijven aan een negatieve kasstroom, de verwerving van Cinionic aandelen en dividenduitkeringen.

Tussentijds verkort geconsolideerd kasstroomoverzicht

In duizenden euro	1H 2022	1H 2021	1H 2020
Operationele kasstromen			
Adjusted EBIT	26.778	8.237	20.392
Herstructurering	-407	-4.775	-3.827
Afschrijving van materiële en immateriële vaste activa	19.404	19.236	20.294
Winst/(verlies) op materiële vaste activa	-1.670	181	18
Aandelenopties opgenomen als kosten	711	1.533	1.454
Aandeel in het resultaat van joint ventures en geassocieerde deelnemingen	443	-1.702	-437
Bruto operationele kasstromen	45.259	22.710	37.894
Wijzigingen van de handelsvorderingen	-37.885	4.844	38.374
Wijziging van de voorraden	-51.458	806	-56.959
Wijziging van de handelsschulden	14.750	17.636	-32.597
Overige wijzigingen van het nettowerkkapitaal	-682	5.714	-26.935
Wijziging van het nettowerkkapitaal	-75.275	29.000	-78.118
Netto operationele kasstromen	-30.016	51.710	-40.224
Netto operationele kasstromen			
Interestopbrengsten	727	223	2.153
Interestkosten	-977	-807	-1.395
Belastingen op het resultaat	2.150	-4.047	-3.704
Operationele kasstromen	-28.116	47.080	-43.170

In duizenden euro	1H 2022	1H 2021	1H 2020
Kasstromen uit investeringsactiviteiten			
Aankopen van materiële en immateriële vaste activa	-7.263	-10.507	-6.283
Ontvangsten uit de realisatie van materiële en immateriële vaste activa	8.087	107	27
Opnames (+) / betalingen van (-) kortetermijnbeleggingen	2.367	-43.484	18.449
Overige investeringsactiviteiten (1)	-34.201	52.388	-21.352
Kasstromen uit investeringsactiviteiten (incl. overnames en desinvesteringen)	-31.010	-1.496	-9.158
Kasstromen uit financieringsactiviteiten			
Betaalde dividenden	-21.065	-20.560	-33.354
Kapitaalverhoging	653	900	463
Verkoop eigen aandelen	2.851	2.447	2.182
Betalingen van (-) verplichtingen op lange termijn	-6.364	-6.609	-5.050
Opnames (+) / betalingen van (-) verplichtingen op korte termijn	-2.209	23	-2.245
Kasstromen uit financieringsactiviteiten	-26.134	-23.799	-38.004
Nettostijging/(-daling) van de liquide middelen	-85.260	21.785	-90.332
Liquide middelen aan het begin van de periode	351.571	235.402	357.035
Omrekeningsverschil op liquide middelen (CTA)	15.354	6.211	-2.440
Liquide middelen aan het einde van de periode	281.665	263.398	264.263

Alle definities van alternatieve prestatie maatstaven (APMs) kunnen worden geraadpleegd in de verklarende woordenlijst op de website van Barco.

(1) De overige investeringsactiviteiten omvatten 22,6 miljoen euro betaald aan de minderheidsaandeelhouders van Cinionic en de beweging van de investeringen. Zie 'tussentijds verkort geconsolideerd overzicht van de wijzigingen in het eigen vermogen' en toelichting 1.4 voor meer uitleg over de mutaties van de overige investeringsactiviteiten.

Tussentijds verkort geconsolideerd overzicht van de wijzigingen in het eigen vermogen

In duizenden euro	Aandelen- kapitaal en uitgifte- premie	Overge- dragen resultaat	Op aandelen gebaseerde betalingen	Cumulatief omreken- ingsverschil	Kasstroom afdekkings- reserve	Eigen aandelen	Eigen vermogen toewijsbaar aan aan- deelhouders moeder- maatschappij	Aandelen van derden in het resultaat	Eigen vermogen
Saldo op 1 januari 2020	202.401	554.479	11.193	-37.522	-1.157	-29.334	700.060	40.590	740.650
Nettoresultaat	-	10.397	-	-	-	-	10.397	22	10.419
Dividend	-	-33.354	-	-	-	-	-33.354	-	-33.354
Verhoging kapitaal en uitgiftepremie	463	-	-	-	-	-	463	-	463
Overige gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten over de periode, na aftrek van belastingen	-	-6.168	-	-6.371	-51	-	-12.589	93	-12.497
Op aandelen gebaseerde betalingen	-	-	1.454	-	-	-	1.454	-	1.454
Uitoefening van aandelenopties	-	-	-	-	-	2.182	2.182	-	2.182
Saldo op 30 juni 2020	202.864	525.354	12.647	-43.893	-1.208	-27.151	668.612	40.705	709.317
Saldo op 1 januari 2021	202.883	535.093	14.100	-64.693	-1.111	-26.962	659.309	37.798	697.107
Nettoresultaat	-	2.450	-	-	-	-	2.450	326	2.776
Dividend	-	-33.388	-	-	-	-	-33.388	-	-33.388
Verhoging kapitaal en uitgiftepremie	(1)	13.728	-	-	-	-	13.728	-	13.728
Overige gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten over de periode, na aftrek van belastingen	(1)	-	8.553	10.904	209	-	19.666	845	20.511
Op aandelen gebaseerde betalingen	-	-	1.533	-	-	-	1.533	-	1.533
Uitoefening van aandelenopties	-	-	-	-	-	2.447	2.447	-	2.447
Saldo op 30 juni 2021	216.611	512.708	15.633	-53.789	-902	-24.515	665.745	38.969	704.714

In duizenden euro	Aandelen- kapitaal en uitgifte- premie	Overge- dragen resultaat	Op aandelen gebaseerde betalingen	Cumulatief omreken- ingsverschil	Kasstroom afdekkings- reserve	Eigen aandelen	Eigen vermogen toewijsbaar aan aan- deelhouders moeder- maatschappij	Aandelen van derden in het resultaat	Eigen vermogen
Saldo op 1 januari 2022	217.387	527.783	18.667	-37.906	-713	-31.435	693.783	41.031	734.814
Nettoresultaat	-	22.357	-	-	-	-	22.357	-161	22.196
Dividend	(1)	-	-35.695	-	-	-	-35.695	-	-35.695
Verhoging kapitaal en uitgiftepremie	(1)	15.283	-	-	-	-	15.283	-	15.283
Overige gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten over de periode, na aftrek van belastingen	-	-14.985	-	20.778	650	-	6.443	1.847	8.290
Op aandelen gebaseerde betalingen	-	-	711	-	-	-	711	-	711
Uitoefening van aandelenopties	-	-	-	-	-	2.851	2.851	-	2.851
Verhoging belang zonder wijziging in controle	(2)	-	743	-	-	-	743	-23.534	-22.791
Saldo op 30 juni 2022	232.670	500.203	19.378	-17.128	-63	-28.584	706.476	19.183	725.659

Alle definities van alternatieve prestatie maatstaven (APMs) kunnen worden geraadpleegd in de verklarende woordenlijst op de website van Barco.

- (1) De algemene vergadering van Barco gaf op 28 april 2022 haar goedkeuring om een brutodividend van 0,4 euro per aandeel uit te keren. Barco's aandeelhouders kregen de keuze tussen betaling in cash of dividend in aandelen, om op die manier te herinvesteren in het bedrijf. De aandeelhouders opteerden om 58,61% van hun dividendrechten over het boekjaar 2021 in te brengen voor inschrijving op nieuwe gewone aandelen. Dit leidde tot een kapitaalverhoging van 14,6 miljoen euro, opgenomen in de lijn 'Verhoging kapitaal en uitgiftepremie', en 20,6 miljoen euro uitbetaalde dividenden. In 2021 opteerden de aandeelhouders ervoor om 54,89% van hun dividendrechten over het boekjaar 2020 in te brengen voor inschrijving op nieuwe gewone aandelen. Dit leidde tot een kapitaalverhoging van 12,8 miljoen euro, opgenomen in de lijn 'Verhoging kapitaal en uitgiftepremie', en 20,6 miljoen euro uitbetaalde dividenden.
- (2) Op 20 april 2022 ging Barco ermee akkoord om de participatie van Apotronics en CITICPE in Cinionic te verwerven, waardoor Barco's belang in de joint venture van 55% tot 80% steeg. Barco betaalde 22,6 miljoen voor deze participaties. De gerealiseerde winst op de transactie van 0,7 miljoen euro is opgenomen in het eigen vermogen aangezien de stijging van het belang niet heeft geleid tot een wijziging in controle.

Toelichting bij de tussentijdse verkorte geconsolideerde financiële overzichten

Aangezien de informatie in het tussentijds financieel overzicht minder volledig is dan de informatie in de jaarrekening, moet dit overzicht gelezen worden in combinatie met het geconsolideerde jaarverslag voor 2021.

1. Belangrijke wijzigingen in de huidige verslagperiode

1.1 Belangrijkste waarderingsregels in overeenstemming met de IFRS

IAS 34 is toegepast voor de opstelling van de tussentijdse verkorte geconsolideerde financiële overzichten per en voor de 6 maanden eindigend op 30 juni 2022.

De gehanteerde grondslagen voor de financiële verslaggeving zijn in overeenstemming met deze van het vorige boekjaar en van de overeenkomstige tussentijdse verslagperiode.

1.2 Belangrijkste boekhoudkundige schattingen en bronnen van onzekerheid

Bij het opstellen van de tussentijdse verkorte geconsolideerde jaarrekening van de onderneming beoordeelt het management de toepassing van verschillende grondslagen voor financiële verslaggeving. De beleidsdomeinen zijn consistent met die welke werden gevolgd bij het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening van Barco per en voor het jaar eindigend op 31 december 2021. Daarnaast maakt het management veronderstellingen over de toekomst door kritische boekhoudkundige schattingen af te leiden die gebruikt worden bij het opstellen van de verkorte geconsolideerde jaarrekening. Zoals vermeld in de geconsolideerde jaarrekening van de onderneming voor 2021, omvatten dergelijke bronnen inschattingen over de toekomstige realisatie van uitgestelde belastingvorderingen, afschrijvingen op voorraden en mogelijke bijzondere waardevermindering van goodwill.

In het licht van geopolitieke spanningen tussen Rusland en Oekraïne heeft Barco het risico op afwijking van de financiële resultaten beoordeeld en geconcludeerd dat er geen materiële impact is.

1.2.1 Herstructurering en bijzondere waardeverminderingen

In de onderstaande tabel wordt een overzicht gegeven van de kosten voor herstructurering en bijzondere waardevermindering die zijn opgenomen in de winst- en verliesrekening per 30 juni 2022, 2021, 2020:

In duizenden euro	1H22	1H21	1H20
Herstructureringskosten	-	-2.200	-1.935
Bijzondere waardeverminderingen (im) materiële vaste activa	-	-	-6.135
Totaal herstructurering en bijzondere waardeverminderingen	-	-2.200	-8.071

Er waren geen kosten voor herstructurering en bijzondere waardevermindering geboekt in 2022.

Als gevolg van een reeks kostenverlagende maatregelen in een aantal landen en functies, waaronder een aantal specifieke pakketten met vrijwillige vertrekregelingen, boekte de onderneming in de eerste helft van 2021 voor 2,2 miljoen euro aan herstructureringskosten.

In de eerste zes maanden van 2020 hadden de kosten voor herstructurering en bijzondere waardevermindering betrekking op de sluiting van de UniSee LCM-productieactiviteit in Taiwan. Aangezien het bedrijf besliste om over te stappen naar de meer kostencompetitieve volgende generatie UniSee, kwam

het industrialisatieproces op een cruciaal investeringsmoment. Na een zorgvuldige evaluatie van de opties besloot het management van Barco om vanaf de tweede helft van 2020 de UniSee LCM-productie (Liquid Crystal Module) te outsourcen en om de eigen UniSee LCM-productieactiviteit in de Taiwanese fabriek in de tweede helft van 2020 af te bouwen. Alle betrokken medewerkers (232) werden voor eind juni 2020 op de hoogte gebracht en verlieten het bedrijf tegen eind 2020. De beslissing heeft geleid tot voornamelijk niet-cash herstructureringskosten in verband met de sluiting van de fabriek en een bijzondere waardevermindering van de machines en uitrusting.

1.3 Gepubliceerde IFRS-standaarden die nog niet van kracht zijn

Er zijn geen gepubliceerde IFRS-standaarden die nog niet van kracht zijn en waarvan verwacht wordt dat ze een impact zullen hebben op de financiële resultaten van Barco.

1.4 Investeringen

Investeringen omvatten entiteiten waarin Barco minder dan 20% van de aandelen bezit. De groep waardeert deze investeringen op een reële-waardebasis in de winst- en verliesrekening of in de overige gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten, bepaald op het moment van de eerste opname, waarbij verschillen t.o.v. de reële waarde worden weergegeven in de winst- en verliesrekening of overige gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten. Aandeel in het resultaat van geassocieerde deelnemingen omvat entiteiten waarin Barco tussen 20% en 50% van de aandelen bezit.

De investeringen per 30 juni 2022 bedragen 46 miljoen euro, in vergelijking met 47,1 miljoen euro eind 2021.

De mutatie in de investeringen is het gevolg van de aan- en verkoop van twee verschillende minderheidsparticipaties, die

onder de drempels voor openbaarmaking blijven. De aankoop was een cash-out van -14,4 miljoen euro, terwijl de verkoop resulteerde in 3,8 miljoen euro cash-in in de eerste jaarihelft 2022. Dit wordt weerspiegeld in de lijn 'overige investeringsactiviteiten' in het kasstroomoverzicht en 0,7 miljoen euro gerealiseerde winst in de reserve overige gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten.

De investeringen worden gewaardeerd tegen marktprijs. Voor investeringen die publiek genoteerd zijn op een actieve markt, is de genoteerde marktprijs de beste maatstaf voor de reële waarde (niveau 1). De herwaardering tegen reële waarde per 30 juni 2022 ten opzichte van de boekwaarde bedroeg -15 miljoen euro, inclusief de gerealiseerde winst op de verkochte minderheidsparticipatie, en wordt weerspiegeld in de overige gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten.

2. Segmentinformatie

Barco is een wereldwijd technologiebedrijf dat oplossingen ontwikkelt voor drie markten, ook gereflecteerd in de volgende divisiestructuur: Entertainment, Enterprise en Healthcare.

- **Entertainment: De Entertainment-divisie omvat twee business units:**

- Cinema biedt het meest volledige aanbod van laser- en lamp gebaseerde cinemaprojectoren in de sector, met inbegrip van beeldverwerking en audio-oplossingen. Barco's Cinema-aanbod wordt gecommmercialiseerd door Barco CFG (voor China) en Cinionic (voor de rest van de wereld) dat projectietechnologie combineert met advies, installatie, financiering, monitoring en onderhoudsdiensten.
- De business unit Immersive Experience (voorheen 'Venues and Hospitality') biedt maatoplossingen voor de specifieke behoeften van grote zalen, live evenementen, thematisch entertainment (musea, themaparken, enz.) en simulatietoepassingen: projectie, beeldverwerking en een oplossing voor modulaire ondersteunende diensten.

- **Enterprise: De Enterprise-divisie omvat twee business units:**

- Meeting Experience (MX) biedt samenwerkings- en visualisatietechnologieën voor een slimme werkplek of leeromgeving: ClickShare draadloze conferentie- en presentatiesystemen, installatieprojectoren, videowalls, weConnect Virtual Classroom, beeldprocessors, evenals diensten.

- Large Video Walls biedt een pakket oplossingen aan waarmee operatoren van controlekamers goed geïnformeerde beslissingen kunnen nemen: videowalls, videowall controllers, controlekamersoftware en een volledig aanbod aan ondersteunende diensten.

- **Healthcare: De Healthcare-divisie omvat twee business units:**

- Diagnostische beeldvorming biedt een uitgebreid assortiment van hoogperformante medische display-systemen voor disciplines als radiologie, mammografie, tandheelkunde, pathologie en clinical review imaging, plus een volledig pakket ondersteunende diensten.
- De business unit Surgical en Modality brengt twee activiteiten samen met een groot synergiepotentieel, aangezien ze zich richten op dezelfde eindklanten (vaak OK (operatiekwartier)) en dezelfde go-to-market-strategie vereisen. Het aanbod van deze business unit omvat de digitale operatiekamerportfolio van het bedrijf (hardware + video-over-IP-technologie), op maat gemaakte medische displays voor multimodale beeldvorming en een volledig pakket ondersteunende diensten.

Er zijn geen operationele segmenten samengevoegd om de bovenvermelde te rapporteren operationele segmenten te vormen.

De Raad van Bestuur volgt de resultaten van elk van de drie divisies afzonderlijk op om beslissingen te kunnen nemen over de aanwending van middelen en de beoordeling van hun prestaties. Bijgevolg komen de divisies in aanmerking als operationele segmenten. Deze operationele segmenten vertonen geen vergelijkbare economische kenmerken en geen vergelijkbare financiële prestaties op lange termijn, en kunnen daarom niet in te rapporteren segmenten worden gecombineerd. De prestaties van de divisies worden beoordeeld op basis van hun EBITDA. De financiële activiteiten van de groep (met inbegrip van de financiële kosten en financiële opbrengsten) en belastingen op het resultaat worden beheerd op het niveau van de groep en worden niet toegewezen aan de operationele divisies.

De transferprijzen tussen de operationele segmenten worden at arm's length bepaald, net zoals bij transacties met derden.

2.1 Resultaten per operationeel segment

In de volgende tabel wordt informatie over de omzet, het tijdstip waarop omzet wordt opgenomen en de winst van de operationele segmenten van de groep gepresenteerd voor de zes maanden eindigend op 30 juni 2022, 2021 en 2020.

Entertainment

In duizenden euro	1H22		1H21		1H20	
Omzet	159.992	100,0%	129.764	100,0%	156.169	100,0%
Timing van omzeterkenning						
Op een bepaald tijdstip	143.549	89,7%	114.257	88,0%	135.995	87,1%
Over een periode	16.443	10,3%	15.507	12,0%	20.173	12,9%
EBITDA	-2.739	-1,7%	6.010	4,6%	4.888	3,1%

We verwijzen naar 'Bespreking door het management en analyse van de resultaten' en 'Risicofactoren' voor meer uitleg.

Enterprise

In duizenden euro	1H22		1H21		1H20	
Omzet	148.723	100,0%	103.855	100,0%	112.879	100,0%
Timing van omzeterkenning						
Op een bepaald tijdstip	111.483	75,0%	71.170	68,5%	85.930	76,1%
Over een periode	37.240	25,0%	32.685	31,5%	26.949	23,9%
EBITDA	27.364	18,4%	5.635	5,4%	13.714	12,1%

We verwijzen naar 'Bespreking door het management en analyse van de resultaten' en 'Risicofactoren' voor meer uitleg.

Healthcare

In duizenden euro	1H22		1H21		1H20	
Omzet	163.913	100,0%	132.396	100,0%	138.227	100,0%
Timing van omzeterkenning						
Op een bepaald tijdstip	162.151	98,9%	130.615	98,7%	136.298	98,6%
Over een periode	1.762	1,1%	1.781	1,3%	1.929	1,4%
EBITDA	21.557	13,2%	15.827	12,0%	22.084	16,0%

Aansluiting tussen de gesegmenteerde informatie en de informatie over de groep

In duizenden euro	1H22		1H21		1H20	
Entertainment	159.992	33,9%	129.764	35,5%	156.169	38,3%
Enterprise	148.723	31,5%	103.855	28,4%	112.879	27,7%
Healthcare	163.913	34,7%	132.396	36,2%	138.227	33,9%
Intragroepseliminaties		0,0%	-2	0,0%	-55	0,0%
Omzet	472.628	100,0%	366.013	100,0%	407.220	100,0%
Timing van omzeterkenning						
Op een bepaald tijdstip	417.184	88,3%	316.040	86,3%	358.169	88,0%
Over een periode	55.444	11,7%	49.973	13,7%	49.051	12,0%
EBITDA	46.182	9,8%	27.473	7,5%	40.686	10,0%

De omzet die over een periode wordt opgenomen, heeft voor ongeveer de helft betrekking op omzet uit projecten, voornamelijk in de Enterprise-divisie (de Control Rooms-activiteiten), en voor ongeveer de helft op omzet uit recurrente diensten gegenereerd uit onderhoudscontracten.

De contractverplichtingen van Barco worden in de balans gepresenteerd in de post 'Ontvangen vooruitbetalingen van klanten' en in de post 'Toe te rekenen kosten en over te dragen opbrengsten'.

De activiteiten van Barco zijn in de loop van het jaar niet onderhevig aan een aanzienlijk seizoensgebonden effect, en daarom is de informatieverzorging volgens IAS34.21 niet vereist. Over de laatste drie jaar (2019-2021) was de gemiddelde omzet in het eerste halfjaar goed voor 48% van het totale jaarlijkse volume.

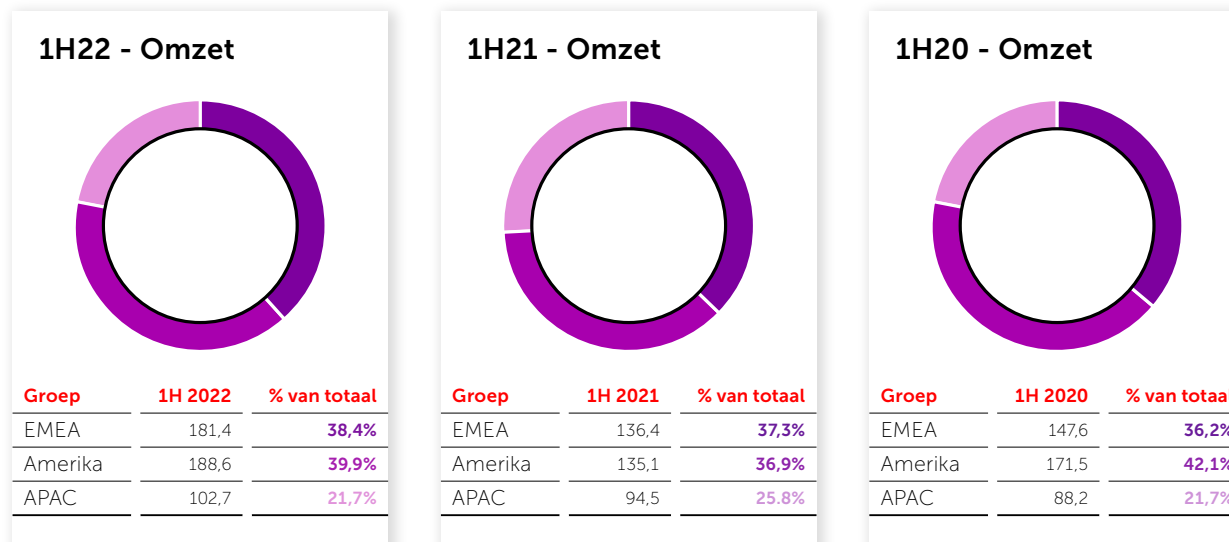
2.2 Segmentactiva

In de volgende tabel worden de segmentactiva van de operationele segmenten van de groep gepresenteerd per 30 juni 2022 en 31 december 2021:

In duizenden euro	30 jun 2022	31 dec 2021
Activa		
Segmentactiva		
Entertainment	278.420	226.584
Enterprise	212.940	202.365
Healthcare	177.026	141.127
Totaal segmentactiva	668.387	570.076
Passiva		
Segmentpassiva		
Entertainment	141.939	144.702
Enterprise	90.490	81.053
Healthcare	77.098	59.882
Totaal segmentpassiva	309.528	285.637

2.3 Geografische opsplitsing van de omzet

Het management wijst verkoopresultaten van de groep toe op basis van de regio's waarnaar de goederen worden verscheept of waar de diensten worden geleverd, en maakt gebruik van drie te rapporteren regio's: Europa, het Midden-Oosten en Afrika (EMEA), Amerika (Noord-Amerika en Latijns-Amerika) en de Aziatisch-Pacifische regio (APAC). In de onderstaande taartdiagrammen wordt de omzet van de groep in de verschillende regio's gepresenteerd voor de periode van zes maanden eindigend op respectievelijk 30 juni 2022, 2021 en 2020:



Er is geen significante concentratie van de omzet (d.w.z. meer dan 10% van de omzet van de groep) van Barco bij één enkele klant.

3. Transacties met verbonden partijen

Tijdens het halfjaar eindigend op 30 juni 2022 is Barco NV in het kader van zijn bedrijfsactiviteiten met een aantal dochter-ondernemingen en gelieerde ondernemingen overeenkomsten aangegaan. Deze overeenkomsten houden verband met dienstentransacties en financieringsovereenkomsten en zijn verricht tegen marktprijzen.

De aard en omvang van de transactie met verbonden partijen zijn in overeenstemming met die vermeld in ons Geïntegreerd jaarverslag 2021.

4. Risicofactoren

Dit rapport moet samen met het onderdeel 'Risicobeheer- en controleprocessen' in het Geïntegreerd Jaarverslag 2021 van de onderneming (pagina's CGR/33 tot CGR/53) worden gelezen, waarin verschillende risico's en onzekerheden worden beschreven waaraan de onderneming onderhevig is of kan worden. De risico's die hieronder en in het Geïntegreerd jaarverslag 2021 van de onderneming worden beschreven, zijn niet de enige risico's waarmee de Vennootschap wordt geconfronteerd. Bijkomende risico's en onzekerheden die momenteel niet bekend zijn bij de onderneming of die de onderneming momenteel als onbelangrijk beschouwt, kunnen ook een wezenlijke nadelige invloed hebben op haar activiteiten, financiële toestand en/of bedrijfsresultaten.

Wij verwijzen naar de bespreking door het management en analyse van de resultaten voor een update van de impact van de risicofactoren op de resultaten van het eerste halfjaar.

Activiteiten en toeleveringsketen

De wereldwijde tekorten aan verschillende grondstoffen in 2021 en tijdens de eerste zes maanden van 2022 hebben de veerkracht van Barco's toeleveringsketen op de proef gesteld. Barco's sterke langetermijnrelaties met leveranciers en zijn flexibele aanpak bleken in veel gevallen cruciaal te zijn om oplossingen te vinden voor deze tekorten. Toch is Barco niet immuun voor het tekort aan componenten en verstoringen in de toelevering die impact hadden en nog steeds hebben op specifieke productlijnen. Hoewel het team deze uitdagingen grotendeels heeft weten op te vangen en in juni duidelijke verbeteringen liet optekenen, schat Barco dat ze de verkoop in het tweede kwartaal met meer dan 40 miljoen euro negatief hebben beïnvloed, voornamelijk in Entertainment en met impact op de levering van projectoren.

Sterke financierings- en liquiditeitsstructuur aanwezig

Barco heeft een sterke balans en een ruime liquiditeit met een netto kaspositie van 234 miljoen euro. Van dit bedrag staat 282 miljoen euro aan liquide middelen en kortetermijnbeleggingen op de balans. Bijkomende financiële flexibiliteit wordt geboden door 82,5 miljoen euro ongebruikte gecommiteerde kredietfaciliteiten beschikbaar te houden.

Naast de aanzienlijke liquiditeit heeft Barco een evenwichtig schuldprofiel met een schuld beperkt tot 48,5 miljoen euro, waarvan nauwelijks 11 miljoen euro op korte termijn.

Barco heeft voldoende ademruimte om tegemoet te komen aan de voorwaarden m.b.t. zijn bestaande leningen. De groep voldeed gedurende de hele verslagperiode aan alle leningvoorwaarden van de beschikbare kredietfaciliteiten.

Hoewel de toekomst nog steeds enige tegenslag kan brengen,

zou de sterke financierings- en liquiditeitsstructuur van Barco meer dan voldoende moeten zijn om de continuïteit van het bedrijf te verzekeren.

5. Rechtsgeschillen en verbintenissen

Er hebben tijdens de eerste 6 maanden van 2022 geen belangrijke veranderingen plaatsgevonden in verband met rechtsgeschillen en verbintenissen waarover informatie is verstrekt in de geconsolideerde jaarrekening over 2021.

6. Gebeurtenissen na balansdatum

Om zijn groei-initiatief Demetra vooruit te helpen, tekende Barco een joint venture overeenkomst met het Zweedse bedrijf Gnosco AB op 1 juli 2022.

De twee teams zullen eerst hun expertise, go-to-market-mogelijkheden en install bases bundelen. Vervolgens zal er werk worden gemaakt om het pad naar breder commercieel succes uit te stippelen, inclusief een gezamenlijke roadmap voor tele-dermatologie en telewondzorg die steunt op hoogkwalitatieve, betaalbare huidoplossingen. Barco verwierf 70% van de aandelen in Gnosco AB. Aangezien de effectieve controle wordt overgedragen op 1 juli 2022, worden de cijfers van Gnosco opgenomen in de cijfers van de Barco Groep vanaf 1 juli 2022 en later.

Er hebben zich geen andere gebeurtenissen na balansdatum voorgedaan die een aanzienlijke impact zouden kunnen hebben op de tussentijdse verkorte financiële overzichten van de groep per 30 juni 2022.



Verlag van de commissaris

Verlag van de commissaris omtrent de beoordeling van de tussentijdse verkorte geconsolideerde financiële informatie voor de periode afgesloten op 30 juni 2022.

Inleiding

Wij hebben een beoordeling uitgevoerd van het in bijlage opgenomen tussentijdse verkorte geconsolideerde balans van Barco NV en haar dochtervennootschappen op 30 juni 2022 en de daarbij horende tussentijdse verkorte geconsolideerde winst- en verliesrekening, het tussentijds verkort geconsolideerd overzicht van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten, het tussentijds verkort geconsolideerd overzicht van de wijzigingen in het eigen vermogen en het tussentijds verkort geconsolideerd kasstroomoverzicht over de periode van zes maanden afgesloten op die datum, evenals van de toelichtingen (hierna de "Tussentijdse Financiële Informatie"). De raad van bestuur is verantwoordelijk dat deze Tussentijdse Financiële Informatie is opgesteld en gepresenteerd in overeenstemming met IAS 34 zoals goedgekeurd door de Europese Unie. Het is onze verantwoordelijkheid om een besluit te formuleren over deze Tussentijdse Financiële Informatie op basis van onze beoordeling.

Omvang van de beoordeling

Wij hebben onze beoordeling uitgevoerd overeenkomstig de "International Standard on Review Engagements 2410 – Review of Interim Financial Information Performed by the Independent Auditor of the Entity". Een beoordeling van Tussentijdse Financiële Informatie bestaat uit het verzoeken om inlichtingen aan hoofdzakelijk financiële en boekhoudkundige verantwoordelijken, en het toepassen van analytische en andere procedures van beoordeling. De reikwijdte van een beoordeling is substantieel kleiner dan een controle uitgevoerd volgens "International Standards on Auditing" en laat ons bijgevolg niet toe om met zekerheid te stellen dat we kennis hebben van alle belangrijke gegevens die zouden geïdentificeerd zijn indien we een volkomen controle zouden hebben uitgevoerd. Wij brengen dan ook geen controleoordeel tot uitdrukking.

Besluit

Op basis van onze beoordeling is niets onder onze aandacht gekomen dat ons doet aannemen dat de Tussentijdse Financiële Informatie, in alle van materieel belang zijnde opzichten niet opgesteld zou zijn in overeenstemming met IAS 34 zoals goedgekeurd door de Europese Unie.

Gent, 18 juli 2022

De Commissaris
PwC Bedrijfsrevisoren BV
vertegenwoordigd door

Peter Opsomer

Peter Opsomer
Bedrijfsrevisor

Verklarende woordenlijst

We verwijzen naar de verklarende woordenlijst op de website van Barco voor alle definities van alternatieve prestatieaant-
staven (APMs).

Onmiddellijk beschikbare netto kaspositie

Netto liquide middelen exclusief de liquide middelen in Cinionic (111 miljoen euro).

EBITDA

EBITDA wordt gedefinieerd als de adjusted EBIT plus afschrij-
vingen op materiële en immateriële vaste activa en bijzondere
waardeverminderingen (in voorkomend geval).

De EBITDA-aansluiting van de groep voor de perioden
afgesloten per 30 juni is als volgt:

In duizenden euro	1 ^e helft 2022	1 ^e helft 2021	1 ^e helft 2020
Adjusted EBIT	26.778	8.237	20.392
Afschrijvingen op materiële en immateriële activa	19.404	19.236	20.294
EBITDA	46.182	27.473	40.686
EBITDA als % van de omzet	9,8%	7,5%	10,0%

Management Groep

Beneluxpark 21
BE-8500 Kortrijk
Tel.: +32 (0)56 23 32 11

Maatschappelijke zetel

President Kennedypark 35
BE-8500 Kortrijk
Tel.: +32 (0)56 23 32 11

Beursnotering

Euronext Brussels

Financiële informatie

Meer informatie is verkrijgbaar bij het
departement Investor Relations van de Groep:

Carl Vanden Bussche
Vice President Investor Relations
Tel.: +32 (0)56 26 23 22
carl.vandenbussche@barco.com

Copyright © 2022 Barco NV

Alle rechten voorbehouden.

Realisatie

Barco Corporate Marketing & Investor Relations Office
Focus Advertising

Barco

Beneluxpark 21
8500 Kortrijk – België